

AMÉLIORER LES VENTES DE PRODUITS TECHNIQUES DANS L'INDUSTRIE

OBJECTIFS

- ✓ Optimiser mes capacités commerciales et mettre en place un objectif à chaque visite.
- ✓ Obtenir des progressions sensibles et rapides de mon chiffre d'affaire et de ma marge dégagée.
- ✓ Gérer mieux le temps pendant mes visites clients et obtenir les informations essentielles.

PUBLIC

- Commerciaux itinérants dans la distribution ?
- B to B de l'industrie.

CONTENUS

- L'analyse SWOT
- L'action commerciale incontournable en 12 points
- Les bonnes opportunités
- La chance en affaires

PRE REQUIS

INSCRIPTION

AFPI ARTOIS DOUAISIS

SUPPORTS ET MATERIEL

- Théorie
- Mises en situation, débriefing
- Echanges et jeux pour exploiter et découvrir d'autres expériences et savoir-faire

MODALITES PRATIQUES

Durée : 2 jours

Coût : 840 € HT / personne

Inscriptions :

AFPI ARTOIS DOUAISIS

ZAC Du Bord des Eaux – BP 29

62251 HENIN BEAUMONT Cedex

Tél : 03.21.13.10.00 – **Fax** : 03.21.13.10.01

FILIERE

ACTION COMMERCIALE

PROGRAMME DETAILLE

1. Analyse stratégique du marché et du contexte économique.

- Positionnement de la société avec ses points forts, ses points faibles, ses risques et ses opportunités.

2. Notion de marketing avec réalisation de son SWOT personnel

- Forces et Faiblesses, Risques et Opportunités

3. Utilisation de son SWOT personnel pour la construction de son argumentaire de vente.

4. Amélioration de l'action commerciale avec les 12 points incontournables d'une visite client

5. Développement en jeux de rôles avec mise en situation des commerciaux.

- Différents types de visites clients seront élaborés. Débriefing, commentaires, vidéo des entretiens.
- Travail sur la présentation de la société.
- Comment faire parler le client ?
- Astuces et techniques.
- Contrôle de la bonne réalisation de l'objectif fixé pour chaque visite client.

6. Comment se positionner sur les bons terrains et devenir un vecteur de bonnes opportunités.

7. La chance en affaires !!

- Elle est accessible à tous en sachant se positionner au bon endroit au bon moment